**Тема Финансовое оздоровление**

Финансовое оздоровление — это одна из стадий процесса банкротства юридического лица, которая называется «Санация». Выполняется она с целью восстановить и спасти предприятие, которое находится под угрозой распада, в нее входят разнообразные действия по восстановлению платежеспособности предприятия.

Финансовое оздоровление как процедура банкротства вводится судебным решением после [процесса наблюдения](https://bankrotof.net/bankrotstvo-yuridicheskih-lits/protsedura-nablyudeniya-pri-bankrotstve/), в течение которого решается вопрос о целесообразности проведения реабилитационных мероприятий и поиск финансовых источников санации предприятия. На этот момент должник ещё не получил статус банкрота, так как у него остаются шансы выйти из кризиса.

*Чтобы ввести стадию санации, один из участников процесса направляет ходатайство первому заседанию кредиторов. Обращение должно иметь документальное обоснование целесообразности проведения ФО.*

К ходатайству необходимо приложить следующие документы:

* график выплаты обязательств юрлица;
* гарантия обеспечения;
* план оздоровительных мероприятий.

Финансовая санация в банкротстве не является обязательным этапом, она вводится только в том случае, если у юрлица существует шанс выхода из кризиса и возврата платёжеспособности путём финансового оздоровления. В успехе проведении санации заинтересованы все добросовестные участники процесса, поэтому обоснованно инициировать её может любой из них.

Все правила проведения оздоровления ЮЛ указаны в Законе «О несостоятельности (банкротстве)».

**Порядок проведения**

При получении ходатайства суд принимает решение о начале ФО, назначает ответственное лицо – управляющего. В своём определении суд указывает срок процедуры, порядок погашения обязательств, сведения о лицах которые обеспечивают деятельность ЮЛ.

После внедрения ФО наступают следующие условия:

* последующие претензии кредиторов, кроме текущих обязательств ЮЛ, принимаются только по установленному законом порядку;
* прежде введённые меры по обеспечению претензий кредиторов отменяются;
* по решению суда с имущества ЮЛ могут быть сняты аресты;
* выплаты учредителям ограничиваются;
* зачёт встречных требований вне утверждённого графика погашения обязательств приостанавливается;
* прекращается начисление штрафов по неисполненным обязательствам.

После введения стадии санации все процессы на предприятии курирует управляющий, назначенный судьёй. Руководство предприятия продолжает свою деятельность, однако заключение сделок, которые ведут к увеличению задолженности или к уменьшению активов организации, не допускается. И также собственники не могут реорганизовывать предприятие без согласия управляющего.

Для проведения ФО инициатором должны быть представлены документы: план ФО и график погашения задолженности.

Финансовая санация состоит из серии мероприятий, направленных на спасение предприятия. Все реализуемые меры по восстановлению платёжеспособности должника должны прежде всего способствовать выплате долгов ЮЛ.

К комплексу мер ФО относятся:

* необходимая смена руководства;
* инвентаризация имущества фирмы;
* расчёты по дебиторской задолженности;
* сокращение производственных расходов;
* продажа филиалов и части имущества ЮЛ;
* завершение работ по незаконченным объектам;
* сокращение численности сотрудников;
* распродажа устаревших товаров, ненужного оборудования фирмы, которые хранятся на складах;
* усовершенствование технологий;
* повышение квалификации сотрудников предприятия;
* приобретение нового оснащения.

Основная ответственность за реализацию оздоровительных мероприятий ложится на руководство предприятия.

Если предприятие не сможет выплачивать свои обязательства согласно утверждённому графику, управляющий обращается к третьим лицам, предоставившим обеспечение должника.

Срок финансового оздоровления при банкротстве составляет 2 года. За 30 дней до окончания процедуры ЮЛ обязано предоставить управляющему следующие отчётные документы: баланс предприятия, отчёт по прибыли и убыткам, документы по обязательствам.

Если в течение стадии оздоровления должник не смог удовлетворить все требования кредиторов, их возмещает лицо, которое предоставило обеспечение в начале процесса. Таким образом, третье лицо принимает на себя непогашенные обязательства должника.

**Окончание финансового оздоровления и его последствия**

В зависимости от того какие будут последствия введения финансового оздоровления кредиторы могут составить жалобы и направить их в суд. После рассмотрения всех обращений и заключения управляющего, арбитражный суд выносит одно из следующих решений:

* закрытие дела о банкротстве (при погашении задолженностей в полном объёме);
* о введении внешнего управления (если существует возможность восстановления платёжеспособности предприятия);
* о предоставлении должнику статуса банкрота и начале конкурсного производства , в процессе которого предприятие будет закрыто (если присутствуют все признаки несостоятельности).

В процессе разработки программы финансового оздоровления необходимо оценить финансовый потенциал предприятия.

Под финансовым потенциалом предприятия понимается совокупность максимально возможных финансовых ресурсов предприятия, рационально сформированных и эффективно используемых для получения прибыли и обеспечения устойчивого развития предприятия. Реализация финансового потенциала предприятия достигается через использование собственного капитала, возможности привлеченного капитала, рентабельности вложенного капитала и эффективную систему управления финансами.

**Методы исследования.** Для оценки финансового потенциала предприятия разработан ряд финансовых показателей, которые можно разделить на следующие группы:

1) показатели финансовой устойчивости;

2) показатели эффективности деятельности;

3) показатели платежеспособности (ликвидности).

**Рейтинговая оценка финансового потенциала предприятия по финансовым показателям**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатель**  | **Высокий уровень ФПП (А)** | **Средний уровень ФПП (В)** | **Низкий****уровень ФПП (С)** |
| Показатели финансовой устойчивости предприятия  |
| Коэффициент автономии  | 0,7-0,5 | 0,3-0,5 | <0,3 |
| Коэффициент финансового левериджа  | <0,7 | 0,4-0,6 | <0,4 |
| Коэффициент покрытия инвестиций  | >0,7 | 0,3-0,7 | <0,3 |
| Показатели эффективности деятельности |
| Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности  | >0,8 | 0,4-0,8 | <0,4 |
| Рентабельность активов  | >0,1 | 0,05-0,1 | <0,05 |
| Рентабельность продаж  | 0,3-0,2 | 0,05-0,2 | <0,05 |
| Показатели платежеспособности предприятия  |
| Коэффициент текущей ликвидности  | >2,0 | 1,3-2,0 | <1,2 |
| Коэффициент быстрой ликвидности  | 0,8-0,7 | 0,7-0,4 | <0,4 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности  | >0,2 | 0,1-0,2 | <0,1 |

**Уровни финансового потенциала предприятия**

|  |  |
| --- | --- |
| **Уровень ФПП**  | **Характеристика**  |
| Высокий уровень ФПП  | Высокая рентабельность и стабильное финансовое положение на предприятии  |
| Средний уровень ФПП  | Средний уровень рентабельности; а также уровень финансовой стабильности, зависящий от изменений внешней и внутренней среды  |
| Низкий уровень ФПП  | Предприятие финансово нестабильно  |

**Основные показатели оценки финансового потенциала**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п**  | **Показатель**  | **Способ расчета**  | **Пояснение**  |
| Показатели финансовой устойчивости деятельности предприятия  |
| 1  | Коэффициент автономии  | Отношение собственного капитала организации (СК) к общей величине активов (А).  |
| 2  | Коэффициент финансового левериджа  | Отношение заемного капитала (ЗК) к собственному капиталу (СК) предприятия  |
| 3  | Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами  | Отношение собственного капитала (СК) предприя-тия к оборотным активам (Об. А) предприятия  |
| 4  | Коэффициент покрытия инве-стиций  | Отношение собственного капитала (СК) и долго-срочных обязательств (ДО) к общей сумме капитала (ВБ) предприятия  |
| 5  | Коэффициент маневренности собственного капитала  | Отношение собственных оборотных средств (СОС) к источникам собственных средств  |
| 6  | Коэффициент мобильности имущества  | Отношение оборотных средств (Об. А) к стоимости всего имущества (ВБ) предприятия  |
| 7  | Коэффициент обеспеченности запасов  | Отношение собственных оборотных средств (СОС) к величине материально-производственных (МПЗ) предприятия  |
| 8  | Коэффициент концентрации заемного капитала  | Отношение заемного капитала (ЗК) к стоимости всего имущества (ВБ) предприятия  |
| Показатели рентабельности деятельности предприятия  |
| 1  | Рентабельность активов  | Отношение чистой прибыли (Пч) к среднегодовой величине активов предприятия (А)  |
| 1.1  | Рентабельность внеоборотных активов  | Отношение чистой прибыли (Пч) к среднегодовой величине внеоборотных активов предприятия (Вн.А.)  |
| 1.2  | Рентабельность оборотных активов  | Отношение чистой прибыли (Пч) к среднегодовой величине внеоборотных активов предприятия (Об.А.)  |
| 2  | Рентабельность продаж  | Отношение прибыли от продаж (Ппр) к выручке от реализации продукции (В).  |
| Показатели оборачиваемости деятельности предприятия  |
| 1  | Оборачиваемость активов  | Отношение выручки (В) к среднегодовой величине активов предприятия (А)  |
| 2  | Оборачиваемость дебиторской задолженности  | Отношение выручки (В) к среднегодовой величине дебиторской задолженности предприятия (ДЗ)  |
| 3  | Оборачиваемость кредиторской задолженности  | Отношение выручки (В) к среднегодовой величине кредиторской задолженности предприятия (КЗ)  |
| Показатели платежеспособности деятельности предприятия  |
| 1  | Коэффициент текущей ликвид-ности  | Отношение оборотных активов (Об. А.) к кратко-срочным обязательствам (КО) предприятия  |
| 2  | Коэффициент быстрой (срочной) ликвидности  | Отношение быстроликвидных и высоколиквидных активов к краткосрочным обязательствам (КО)  |
| 3  | Коэффициент абсолютной ликвидности  | Отношение самых ликвидных активов к кратко-срочным обязательствам предприятия (КО)  |
| 4  | Коэффициент восстановления платежеспособности  | К1т.л. – фактическое значение коэффициента теку-щей ликвидности; Т – отчетный период в месяцах; К1н. – коэффициент текущей ликвидности в начале отчетного периода  |
| 5  | Коэффициент утраты платеже-способности  |

**Рейтинговая оценка финансового потенциала предприятия по финансовым показателям**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатель**  | **Высокий уровень ФПП (А)**  | **Средний уровень ФПП (В)**  | **Низкий** **уровень ФПП (С)**  |
| Коэффициент автономии  | 0,7-0,5  | 0,3-0,5  | <0,3  |
| Коэффициент финансового левериджа  | <0,7  | 0,4-0,6  | <0,4  |
| Коэффициент покрытия инвестиций  | >0,7  | 0,3-0,7  | <0,3  |
| Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности  | >0,8  | 0,4-0,8  | <0,4  |
| Рентабельность активов  | >0,1  | 0,05-0,1  | <0,05  |
| Рентабельность продаж  | 0,3-0,2  | 0,05-0,2  | <0,05  |
| Коэффициент текущей ликвидности  | >2,0  | 1,3-2,0  | <1,2  |
| Коэффициент быстрой ликвидности  | 0,8-0,7  | 0,7-0,4  | <0,4  |
| Коэффициент абсолютной ликвидности  | >0,2  | 0,1-0,2  | <0,1  |