**Тема Финансовое оздоровление**

Финансовое оздоровление — это одна из стадий процесса банкротства юридического лица, которая называется «Санация». Выполняется она с целью восстановить и спасти предприятие, которое находится под угрозой распада, в нее входят разнообразные действия по восстановлению платежеспособности предприятия.

Финансовое оздоровление как процедура банкротства вводится судебным решением после [процесса наблюдения](https://bankrotof.net/bankrotstvo-yuridicheskih-lits/protsedura-nablyudeniya-pri-bankrotstve/), в течение которого решается вопрос о целесообразности проведения реабилитационных мероприятий и поиск финансовых источников санации предприятия. На этот момент должник ещё не получил статус банкрота, так как у него остаются шансы выйти из кризиса.

*Чтобы ввести стадию санации, один из участников процесса направляет ходатайство первому заседанию кредиторов. Обращение должно иметь документальное обоснование целесообразности проведения ФО.*

К ходатайству необходимо приложить следующие документы:

* график выплаты обязательств юрлица;
* гарантия обеспечения;
* план оздоровительных мероприятий.

Финансовая санация в банкротстве не является обязательным этапом, она вводится только в том случае, если у юрлица существует шанс выхода из кризиса и возврата платёжеспособности путём финансового оздоровления. В успехе проведении санации заинтересованы все добросовестные участники процесса, поэтому обоснованно инициировать её может любой из них.

Все правила проведения оздоровления ЮЛ указаны в Законе «О несостоятельности (банкротстве)».

**Порядок проведения**

При получении ходатайства суд принимает решение о начале ФО, назначает ответственное лицо – управляющего. В своём определении суд указывает срок процедуры, порядок погашения обязательств, сведения о лицах которые обеспечивают деятельность ЮЛ.

После внедрения ФО наступают следующие условия:

* последующие претензии кредиторов, кроме текущих обязательств ЮЛ, принимаются только по установленному законом порядку;
* прежде введённые меры по обеспечению претензий кредиторов отменяются;
* по решению суда с имущества ЮЛ могут быть сняты аресты;
* выплаты учредителям ограничиваются;
* зачёт встречных требований вне утверждённого графика погашения обязательств приостанавливается;
* прекращается начисление штрафов по неисполненным обязательствам.

После введения стадии санации все процессы на предприятии курирует управляющий, назначенный судьёй. Руководство предприятия продолжает свою деятельность, однако заключение сделок, которые ведут к увеличению задолженности или к уменьшению активов организации, не допускается. И также собственники не могут реорганизовывать предприятие без согласия управляющего.

Для проведения ФО инициатором должны быть представлены документы: план ФО и график погашения задолженности.

Финансовая санация состоит из серии мероприятий, направленных на спасение предприятия. Все реализуемые меры по восстановлению платёжеспособности должника должны прежде всего способствовать выплате долгов ЮЛ.

К комплексу мер ФО относятся:

* необходимая смена руководства;
* инвентаризация имущества фирмы;
* расчёты по дебиторской задолженности;
* сокращение производственных расходов;
* продажа филиалов и части имущества ЮЛ;
* завершение работ по незаконченным объектам;
* сокращение численности сотрудников;
* распродажа устаревших товаров, ненужного оборудования фирмы, которые хранятся на складах;
* усовершенствование технологий;
* повышение квалификации сотрудников предприятия;
* приобретение нового оснащения.

Основная ответственность за реализацию оздоровительных мероприятий ложится на руководство предприятия.

Если предприятие не сможет выплачивать свои обязательства согласно утверждённому графику, управляющий обращается к третьим лицам, предоставившим обеспечение должника.

Срок финансового оздоровления при банкротстве составляет 2 года. За 30 дней до окончания процедуры ЮЛ обязано предоставить управляющему следующие отчётные документы: баланс предприятия, отчёт по прибыли и убыткам, документы по обязательствам.

Если в течение стадии оздоровления должник не смог удовлетворить все требования кредиторов, их возмещает лицо, которое предоставило обеспечение в начале процесса. Таким образом, третье лицо принимает на себя непогашенные обязательства должника.

**Окончание финансового оздоровления и его последствия**

В зависимости от того какие будут последствия введения финансового оздоровления кредиторы могут составить жалобы и направить их в суд. После рассмотрения всех обращений и заключения управляющего, арбитражный суд выносит одно из следующих решений:

* закрытие дела о банкротстве (при погашении задолженностей в полном объёме);
* о введении внешнего управления (если существует возможность восстановления платёжеспособности предприятия);
* о предоставлении должнику статуса банкрота и начале конкурсного производства , в процессе которого предприятие будет закрыто (если присутствуют все признаки несостоятельности).

В процессе разработки программы финансового оздоровления необходимо оценить финансовый потенциал предприятия.

Под финансовым потенциалом предприятия понимается совокупность максимально возможных финансовых ресурсов предприятия, рационально сформированных и эффективно используемых для получения прибыли и обеспечения устойчивого развития предприятия. Реализация финансового потенциала предприятия достигается через использование собственного капитала, возможности привлеченного капитала, рентабельности вложенного капитала и эффективную систему управления финансами.

**Методы исследования.** Для оценки финансового потенциала предприятия разработан ряд финансовых показателей, которые можно разделить на следующие группы:

1) показатели финансовой устойчивости;

2) показатели эффективности деятельности;

3) показатели платежеспособности (ликвидности).

**Рейтинговая оценка финансового потенциала предприятия по финансовым показателям**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Высокий уровень ФПП (А)** | **Средний уровень ФПП (В)** | **Низкий**  **уровень ФПП (С)** |
| Показатели финансовой устойчивости предприятия | | | |
| Коэффициент автономии | 0,7-0,5 | 0,3-0,5 | <0,3 |
| Коэффициент финансового левериджа | <0,7 | 0,4-0,6 | <0,4 |
| Коэффициент покрытия инвестиций | >0,7 | 0,3-0,7 | <0,3 |
| Показатели эффективности деятельности | | | |
| Коэффициент соотношения дебиторской  и кредиторской задолженности | >0,8 | 0,4-0,8 | <0,4 |
| Рентабельность активов | >0,1 | 0,05-0,1 | <0,05 |
| Рентабельность продаж | 0,3-0,2 | 0,05-0,2 | <0,05 |
| Показатели платежеспособности предприятия | | | |
| Коэффициент текущей ликвидности | >2,0 | 1,3-2,0 | <1,2 |
| Коэффициент быстрой ликвидности | 0,8-0,7 | 0,7-0,4 | <0,4 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | >0,2 | 0,1-0,2 | <0,1 |

**Уровни финансового потенциала предприятия**

|  |  |
| --- | --- |
| **Уровень ФПП** | **Характеристика** |
| Высокий уровень ФПП | Высокая рентабельность и стабильное финансовое положение на предприятии |
| Средний уровень ФПП | Средний уровень рентабельности; а также уровень финансовой стабильности, зависящий от изменений внешней и внутренней среды |
| Низкий уровень ФПП | Предприятие финансово нестабильно |

**Основные показатели оценки финансового потенциала**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№ п/п** | **Показатель** | | **Способ расчета** | | **Пояснение** |
| Показатели финансовой устойчивости деятельности предприятия | | | | | |
| 1 | | Коэффициент автономии | | Отношение собственного капитала организации (СК) к общей величине активов (А). | |
| 2 | | Коэффициент финансового левериджа | | Отношение заемного капитала (ЗК) к собственному капиталу (СК) предприятия | |
| 3 | | Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами | | Отношение собственного капитала (СК) предприя-тия к оборотным активам (Об. А) предприятия | |
| 4 | | Коэффициент покрытия инве-стиций | | Отношение собственного капитала (СК) и долго-срочных обязательств (ДО) к общей сумме капитала (ВБ) предприятия | |
| 5 | | Коэффициент маневренности собственного капитала | | Отношение собственных оборотных средств (СОС) к источникам собственных средств | |
| 6 | | Коэффициент мобильности имущества | | Отношение оборотных средств (Об. А) к стоимости всего имущества (ВБ) предприятия | |
| 7 | | Коэффициент обеспеченности запасов | | Отношение собственных оборотных средств (СОС) к величине материально-производственных (МПЗ) предприятия | |
| 8 | | Коэффициент концентрации заемного капитала | | Отношение заемного капитала (ЗК) к стоимости всего имущества (ВБ) предприятия | |
| Показатели рентабельности деятельности предприятия | | | | | |
| 1 | | Рентабельность активов | | Отношение чистой прибыли (Пч) к среднегодовой величине активов предприятия (А) | |
| 1.1 | | Рентабельность внеоборотных активов | | Отношение чистой прибыли (Пч) к среднегодовой величине внеоборотных активов предприятия (Вн.А.) | |
| 1.2 | | Рентабельность оборотных активов | | Отношение чистой прибыли (Пч) к среднегодовой величине внеоборотных активов предприятия (Об.А.) | |
| 2 | | Рентабельность продаж | | Отношение прибыли от продаж (Ппр) к выручке от реализации продукции (В). | |
| Показатели оборачиваемости деятельности предприятия | | | | | |
| 1 | | Оборачиваемость активов | | Отношение выручки (В) к среднегодовой величине активов предприятия (А) | |
| 2 | | Оборачиваемость дебиторской задолженности | | Отношение выручки (В) к среднегодовой величине дебиторской задолженности предприятия (ДЗ) | |
| 3 | | Оборачиваемость кредиторской задолженности | | Отношение выручки (В) к среднегодовой величине кредиторской задолженности предприятия (КЗ) | |
| Показатели платежеспособности деятельности предприятия | | | | | |
| 1 | | Коэффициент текущей ликвид-ности | | Отношение оборотных активов (Об. А.) к кратко-срочным обязательствам (КО) предприятия | |
| 2 | | Коэффициент быстрой (срочной) ликвидности | | Отношение быстроликвидных и высоколиквидных активов к краткосрочным обязательствам (КО) | |
| 3 | | Коэффициент абсолютной ликвидности | | Отношение самых ликвидных активов к кратко-срочным обязательствам предприятия (КО) | |
| 4 | | Коэффициент восстановления платежеспособности | | К1т.л. – фактическое значение коэффициента теку-щей ликвидности;  Т – отчетный период в месяцах;  К1н. – коэффициент текущей ликвидности в начале отчетного периода | |
| 5 | | | Коэффициент утраты платеже-способности | | |

**Рейтинговая оценка финансового потенциала предприятия по финансовым показателям**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатель** | **Высокий уровень ФПП (А)** | **Средний уровень ФПП (В)** | **Низкий**  **уровень ФПП (С)** |
| Коэффициент автономии | 0,7-0,5 | 0,3-0,5 | <0,3 |
| Коэффициент финансового левериджа | <0,7 | 0,4-0,6 | <0,4 |
| Коэффициент покрытия инвестиций | >0,7 | 0,3-0,7 | <0,3 |
| Коэффициент соотношения дебиторской  и кредиторской задолженности | >0,8 | 0,4-0,8 | <0,4 |
| Рентабельность активов | >0,1 | 0,05-0,1 | <0,05 |
| Рентабельность продаж | 0,3-0,2 | 0,05-0,2 | <0,05 |
| Коэффициент текущей ликвидности | >2,0 | 1,3-2,0 | <1,2 |
| Коэффициент быстрой ликвидности | 0,8-0,7 | 0,7-0,4 | <0,4 |
| Коэффициент абсолютной ликвидности | >0,2 | 0,1-0,2 | <0,1 |