

На организацию финансов предприятий оказывают влияние 2 фактора:

1. организационно – правовая форма;
2. отраслевые технико – экономические особенности.

Организационно – правовая форма предприятий определена Гражданским кодексом (это документ, предназначенный для правового регулирования отношений в сфере экономического оборота).

В соответствии со статьей 48 Гражданского кодекса, **юридическим лицом** признается организация, которая должна обладать в совокупности четырьмя характерными признаками:

1. Наличие обособленного имущества, отраженного в бухгалтерском балансе;
2. Способность отвечать по обязательствам своим имуществом;
3. Способность выступать в имущественном обороте от своего имени, т.е. заключать различные договоры: купли-продажи, займа, аренды и другие;
4. Возможность предъявлять иски и выступать в качестве ответчика в суде и арбитражном суде.

Юридические лица подлежат обязательной государственной регистрации. Данные государственной регистрации включаются в единый государственный реестр юридических лиц. Юридическое лицо считается созданным со дня внесения соответствующей записи в единый государственный реестр юридических лиц (ЕГРЮЛ).

В соответствии со статьей 50 Гражданского кодекса РФ юридические лица подразделяются на 2 группы:

- коммерческие организации
- некоммерческие организации

Критерием такой классификации является цель деятельности юридического лица.

Под **коммерческими** понимают **организации**, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности. **Некоммерческие организации** не имеют извлечение прибыли в качестве такой цели и не распределяют полученную прибыль между участниками. Некоммерческие организации могут осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы, и соответствующую этим целям.

Коммерческие организации могут создаваться в следующих формах:

1. В форме хозяйственных товариществ, включая полные товарищества и товарищества на вере (коммандитные);
2. В форме хозяйственных обществ, включая общества с ограниченной ответственностью, общества с дополнительной ответственностью, акционерные общества;
3. В форме производственных кооперативов (артелей);
4. В форме государственных и муниципальных унитарных предприятий.

**Полным** признается **товарищество**, участники которого (полные товарищи) в соответствии с заключенным между ними договором занимаются предпринимательской деятельностью от имени товариществ и несут ответственность по его обязательствам принадлежащим им имуществом.

Таким образом, данная форма означает, что члены товарищества должны лично участвовать своим трудом в его деятельности, а, следовательно, могут быть участниками только одного товарищества. При этом полными товарищами могут быть только индивидуальные предприниматели и коммерческие организации. Т.е. если физическое лицо решило стать участником полного товарищества, то в начале оно должно зарегистрироваться как индивидуальный предприниматель. Из числа юридических лиц в состав полного товарищества могут войти не все юридические лица, а только коммерческие организации. Следовательно, некоммерческие организации не могут быть участниками полного товарищества.

Участники полного товарищества несут полную субсидиарную (солидарную) ответственность по обязательствам товарищества. Полная ответственность означает, что при недостатке имущества самого товарищества для покрытия образовавшихся долгов кредиторы могут обратиться взыскание на иное личное имущество участников, причем любого из них независимо от величины своей доли в складочном капитале. Субсидиарная ответственность предусматривает ответственность одного лица за действия другого, если он не выполнил своих обязательств. По этой причине количество полных товарищей должно быть не менее двух.

Возможность субсидиарной ответственности одного участника за действия других требует установления между ними тесных лично – доверительных отношений, исчезновение которых обычно влечет прекращение деятельности самого товарищества.

Таким образом, недостатком данной организационно-правовой формы является риск потери личного имущества. Поэтому хозяйственные товарищества в условиях современной российской экономики практически не имеют распространения. Вместе с тем, товарищества в России были широко представлены в дореволюционный период.

В Российской империи товарищества были законодательно закреплены манифестом императора Александра I от 1 января 1807 года «О дарованных купечеству новых выгодах, отличиях, преимуществах и новых способах к распространению и усилению торговых предприятий», где было рекомендовано производить торговлю путем образования купеческих товариществ (полного, на вере и по участкам). Яркими примерами товариществ в России конца XIX – начала XX веков являются в кондитерской промышленности «Товарищество Абрикосова и сыновей» (ныне ОАО «Кондитерский концерн Бабаевский»). Большое распространение в настоящее время хозяйственные товарищества имеют в экономически развитых странах Европы и в США.

**Коммандитные товарищества (товарищество на вере).** В соответствии со статьей 82 ГК РФ товариществом на вере (коммандитным товариществом) признается товарищество, в котором наряду с участниками, осуществляющими от имени товарищества предпринимательскую деятельность и отвечающими по обязательствам товарищества своим имуществом (полными товарищами), имеется один или несколько участников - вкладчиков (коммандитистов), которые несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества, в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осуществлении товариществом предпринимательской деятельности.

Таким образом, в отличие от полных товарищей, участники – вкладчики несут ограниченную ответственность по долгам в размере своей доли в капитале. Это означает, что при наличии долгов товарищества, коммандитисты не будут отвечать своим личным имуществом и могут утратить лишь то, что внесли. Поэтому права участников товариществ на вере будут неодинаковыми. Полные товарищи осуществляют управление товариществом, в то время как вкладчики права голоса не имеют, но могут требовать предоставления им необходимой коммерческой информации (годовые отчеты и балансы). Поэтому они вынуждены верить или доверять полным товарищам. Отсюда российское название - товарищество на вере.

Общества представляют собой более сложную по сравнению с товариществом организационно – правовую форму, связанную с ограничением ответственности их участников по долгам общества.

**Хозяйственное общество** – это коммерческая организация, уставный капитал которой формируется одним или несколькими физическими и (или) юридическими лицами путем внесения ими своих долей.

**В обществе с дополнительной ответственностью** возможна ответственность участников по долгам общества своим личным имуществом, но лишь одинаковой для всех участников кратном размере к сумме внесенных ими вкладов в имущество общества.

**Акционерным обществом (АО)** признается коммерческая организация, уставный капитал которой разделен на определенное число акций. Акционеры не отвечают по обязательствам общества и несут риск убытков только в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Акционерные общества могут быть открытыми и закрытыми.

**Закрытым** признается общество, акции которого распределяются только среди его учредителей. Акционеры закрытого общества имеют преимущественное право приобретения акций, продаваемых другими акционерами этого общества. Число акционеров закрытого общества не должно превышать 50 человек. В случае превышения установленного предела закрытое АО должно быть преобразовано в открытое в течение одного года. В противном случае оно должно быть ликвидировано.

**Открытое АО** - это организация, в котором акционеры могут отчуждать принадлежащие им акции без согласия других акционеров. Такое

общество имеет право проводить открытую подписку на выпускаемые им акции и осуществлять их свободную продажу.

**Производственный кооператив (артель)** является коммерческой организацией, представляющей собой добровольное объединение граждан с целью осуществления совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на личном трудовом участии его членов. Число членов должно быть не менее пяти. Участниками производственного кооператива могут быть и коммерческие организации. Члены кооператива несут субсидиарную ответственность по долгам.

#### **Государственные и муниципальные унитарные предприятия.**

*Унитарное предприятие* – это коммерческая организация, не наделенная правом собственности на закрепленное за ней собственником имущество.

Понятие «унитарный» означает, что имущество предприятия является неделимым и не может быть распределено по вкладам (паям), т. к. оно полностью принадлежит на праве собственности единственному учредителю, либо государственному, либо муниципальному органу власти.

Предприятия, организованные по решению местного органа самоуправления относятся к категории **муниципальных унитарных предприятий (МУП)**.

Предприятия, созданные по решению уполномоченного государственного органа, относятся к категории **государственных унитарных предприятий (ГУП)**.

Среди государственных унитарных предприятий выделяют **федеральные казенные предприятия**, созданные по решению правительства РФ.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия не отвечают по обязательствам собственника их имущества. Государственные и муниципальные органы власти не отвечают по обязательствам унитарных предприятий (за исключением случаев, если несостоятельность (банкротство) такого предприятия вызвано собственником).

Организационно – правовая форма определяет содержание финансовых отношений в процессе формирования уставного (складочного) капитала.

**Уставной капитал** – это начальный (стартовый) капитал организации. Он представляет собой стоимость имущества предприятия на дату его создания (государственной регистрации).

По-другому, уставный капитал - это стоимостная оценка вкладов учредителей в имущество предприятия. Вкладом в имущество могут быть деньги, ценные бумаги и другие вещи. Денежная оценка вклада производится по соглашению между учредителями, но она не может быть выше рыночной цены на аналогичный вид имущества. В определенных случаях подлежит независимой экспертной оценке.

Участники полного товарищества формируют складочный капитал за счет объединения вкладов. К моменту регистрации товарищества они

должны внести не менее половины своей доли, а остальную часть в сроки, установленные в учредительных документах. При невыполнении этого требования, участник обязан уплатить товариществу 10 % годовых с суммы, не внесенной части вклада.

Участник полного товарищества имеет право с согласия остальных участников передать свою долю в складочном капитале или ее часть другому участнику или третьему лицу. Формирование складочного капитала в товариществе на вере аналогично порядку его формирования в полном товариществе.

Уставной капитал общества с ограниченной ответственностью состоит из номинальной стоимости долей его участников. Поскольку в обществах существует ограниченная ответственность участников по долгам, то уставный капитал определяет минимальный размер имущества, который гарантирует выполнение обязательств перед кредиторами.

Величина уставного капитала не может быть менее суммы, определенной законодательством. В настоящее время она составляет 100 минимальных размеров оплаты труда на день регистрации общества. Уставный капитал должен быть оплачен не менее, чем на половину, оставшаяся часть должна быть внесена в течении одного года деятельности общества. При нарушении данного порядка общество должно либо понизить уставной капитал, либо прекратить свою деятельность путем ликвидации.

Размер доли участника общества в уставном капитале определяется в процентах или в виде дроби. Уставом общества может быть ограничен максимальный размер доли. Участник общества имеет право продать или уступить свою долю или ее часть одному или нескольким участникам общества.

В акционерном обществе уставный капитал формируется из акций равной номинальной стоимости. В соответствии с законом минимальный размер уставного капитала в открытом акционерном обществе должен составлять не менее 1000 минимальных размеров оплаты труда на день регистрации общества, в закрытых обществах - не менее 100 МРОТ. При этом величина МРОТ для целей оценки уставного капитала составляет 100 рублей.

Акции общества при его учреждении должны быть полностью оплачены в течении срока, определенного уставом. При этом не менее 50% уставного капитала должно быть оплачено к моменту регистрации общества, а оставшаяся часть в течение года с момента регистрации.

В производственном кооперативе формируется паевой фонд за счет паевых взносов его членов. К моменту государственной регистрации кооператива каждый его член обязан внести не менее 10% паевого взноса, а оставшуюся часть в течение одного года с момента регистрации.

Уставной фонд унитарного предприятия должен быть полностью сформирован собственником в течение 3 месяцев с момента его регистрации. Размер уставного фонда государственного унитарного предприятия должен составлять не менее 5000 МРОТ на дату государственной регистрации

предприятия, а для муниципальных предприятий не менее 1000 МРОТ. В казенном предприятии уставный фонд не формируется.

Организационно – правовая форма оказывает влияние на процесс распределения прибыли.

Так в полных товариществах прибыль распределяется между его участниками пропорционально их долям в складочном капитале. В товариществе на вере в первую очередь получают установленный процент от прибыли вкладчики пропорционально внесенным ими вкладам. Полные товарищи делят между собой оставшуюся прибыль пропорционально внесенным долям.

В обществах распределение прибыли между участниками также осуществляется на принципах корпоративности, пропорционально величине вкладов.

Прибыль, полученная производственным кооперативом, распределяется между его членами в соответствии с их трудовым участием. Возможен вариант распределения прибыли пропорционально паям.

Собственник государственного или муниципального унитарного предприятия имеет право на получение части чистой прибыли. Это осуществляется путем перечисления унитарным предприятием части чистой прибыли в соответствующий бюджет.

### **Влияние отраслевых особенностей на организацию финансов коммерческих организаций.**

Организация финансов коммерческих организаций определяется их отраслевой принадлежностью. В этой связи выделяют:

- Финансы промышленных предприятий;
- Финансы транспорта;
- Финансы строительных организаций;
- Финансы торговли;
- Финансы сельского хозяйства.

Среди отраслевых особенностей, оказывающих наибольшее влияние на организацию финансов, можно выделить следующие:

- Технология и характер труда;
- Длительность производственного цикла;
- Зависимость производства от природных и климатических факторов.

Эти особенности проявляются прежде всего в составе производственных фондов, количестве и качестве продукции, уровне затрат и их структуре, скорости оборота финансовых ресурсов и в финансовых результатах деятельности.

### **Финансы сельского хозяйства.**

В сельском хозяйстве главным средством производства является земля, которая не амортизируется, и, следовательно, не участвует в формировании себестоимости продукции.

В то же время разный уровень природного плодородия и места расположения ведет к образованию дифференцированного дохода – ренты. Существенной спецификой данной отрасли является самовоспроизводство. Значительная часть произведенной продукции не реализуется на сторону, а остается внутри хозяйства на цели воспроизводства в качестве молодняка скота, семян, кормов и поэтому не входит в состав товарной продукции (внутрихозяйственный оборот).

Естественный процесс выращивания животных и растений обуславливает длительный кругооборот оборотных средств, авансированных в производство. В связи с этим большая часть продукции реализуется в конце года, что сказывается на неравномерности поступления выручки. Сезонность сельскохозяйственного производства требует концентрации производственных средств к определенным периодам (весенне-полевые и уборочные работы), что в свою очередь вызывает необходимость привлечения банковских кредитов.

### **Финансы торговли**

Предприятия торговли являются связующим звеном между производством продукции и ее потреблением. Спецификой торговли является сочетание операций производственного характера (сортировка, фасовка, упаковка, переработка, хранение) с операциями по реализации продукции.

Стоимость закупаемых товаров не включается в затраты торговой организации, т.к. последние приобретают их в готовом виде, осуществляющиеся затраты лишь на доведение их до потребителя, поэтому в структуре оборотных средств значительная доля товаров предназначенных для перепродажи. Существенной особенностью торговли является то, что выручка от реализации поступает преимущественно в налично-денежной форме, поэтому важной задачей организации финансов в торговых предприятиях является правильное ведение кассовых операций.

### **Финансы транспорта**

Предприятие транспорта осуществляет свою деятельность на принципе сочетания государственного регулирования и рыночных отношений. Готовой продукцией, подлежащей реализации на транспорте, является сам транспортный процесс (перевозка). Таким образом, производство и реализация продукции здесь совпадают по времени.

На транспорте высок удельный вес основных производственных средств (зданий, сооружений, транспортных средств), воспроизводство которых требует значительных денежных средств.

### **Финансы строительства**

Финансы строительных организаций также имеют ряд существенных особенностей, что обусловлено технологией строительства. Для строительного производства характерен длительный производственный цикл,

большой удельный вес в составе оборотных средств незавершенного производства, что приводит к неравномерности поступления выручки от сдачи выполненных работ заказчику.

Специфика строительного производства обуславливает существенные различия в материалоемкости и трудоемкости работ на отдельных технологических этапах строительства и завершения объектов. В результате этого образуется неравномерность потребности в оборотных средствах в процессе строительства.

### **Финансы промышленных предприятий**

Организация и функционирование финансов на промышленных предприятиях определяется более или менее равномерным производством и реализацией продукции, что способствует стабильному кругообороту авансируемых средств.